

Asiakasyrityksemme LevelUp Oy hakee

ASIAKASKONTAKTOINTIIN TIIMINVETÄJÄÄ

Onko sinulla kokemusta tuloksellisesta asiakaskontaktoinnista? Haluatko saada tiimisi jäsenet loistamaan ja ylittämään itsensä? Oletko määrätietoinen, tavoitteellinen ja itsenäinen työskentelijä? Tämä paikka voi olla sinun!

Kasvun myötä LevelUp Oy on perustamassa uuden toimipisteen Kiteelle ja hakee asiakaskontaktointiin tiiminvetäjää kokoaikaiseen työsuhteeseen. Työ alkaa sopimuksen mukaan loppuvuoden aikana. Työaika keskittyy arkisin pääsääntöisesti klo 8-16 välille.

Työtehtäväsi

Tavoitteena on lisätä asiakkaiden myyntiä. Tiiminvetäjänä tehtäviisi kuuluu ensisijaisesti tiimisi osaamisesta ja tuloksellisuudesta vastaaminen sekä osallistuminen asiakasprojektimme mukaiseen sähkönmyyntiin soittotyönä.

- tiimiläisten päivittäinen tukeminen
- kehityskeskustelut ja tiimiläisten sparraus
- tiimin tulosseuranta
- tiimiläisten työajanhallinta
- sähkönmyynti soittotyönä

Työskentelet yhteistyössä muiden tiiminvetäjien sekä asiakaskontaktointiin osaamisvastaavan kanssa. On myös mahdollista, että pääset osallistumaan muihinkin yrityksen asiakasprojekteihin sekä B2C- että B2B-sektorilla.

Työsi edellyttää

Olet etsimämme henkilö, jos sinulla on intohimo ja kyky auttaa tiimisi jokaista jäsentä onnistumaan ja kehittymään työssään. Haemme tiiminvetäjää, joka on motivoitunut osallistumaan käytännön myyntityöhön ja jonka asiakaskontaktointiin osaaminen näkyy aiemmasta työkokemuksesta ja saavutuksista. Tiimisi tulee työskentelemään hajautetusti.

Odotamme sinulta

- intohimoa tavoitteiden saavuttamiseen
- vähintään vuoden työkokemusta asiakaskontaktoinnista
- aikaisempaa kokemusta esimiehen tai tiiminvetäjän tehtävistä
- valmiuksia kouluttaa tiimisi jäsenet innostuneiksi asiakaskontaktioijiksi
- tiimityötaitoja, myös hajautetussa tiimissä
- kykyä itsenäiseen ongelmanratkaisuun
- hyvää it-osaamista
- erinomaista suomen kielen taitoa

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Eduksi katsomme

- työkokemuksen asiakaspalvelun tehtävistä
- koulutustaustan kaupallisten opintojen parissa
- englannin ja/tai ruotsin kielitaidon

LevelUp Oy työnantajana tarjoaa sinulle

- etätömahdollisuuden ja joustavuutta työajoissa
- kiinteän, varman kuukausipalkkauksen min. 2050 €/kk + yrityksen vuosittaisen palkitsemisjärjestelmän
- vapaaehtoisen vapaa-ajan tapaturmavakuutuksen sekä sairaskuluvakuutuksen
- laajennetut työterveyshuollon palvelut
- liikunta- ja kulttuuriedun
- erilaiset työhyvinvointia tukevat mallit
- mahtavat työkaverit!
- monipuolisena, kasvavana markkinointi- ja myyntitoimistona yrityksessä on loistavat kehitysmahdollisuudet

Työkavereina sinulla on työhönsä intohimoisesti suhtautuvia myynnin ja markkinoinnin osaajia! Pääset osaksi idearikasta ja jatkuvasti kehittyvää työyhteisöä. Yrityksessä ei tarvitse pelätä epäonnistumisia tai omia heikkouksia, vaan sinua autetaan kehittymään ja kehittämään itseäsi.

Yrityksen Fiilismittauksissa saadaan säännöllisesti hyvää palautetta työyhteisöstä ja työkaverista. Jokaisella työntekijällä on tässä työssä tärkeä panos! Siksi joukkoon haetaan osaamisen lisäksi hyvää tyyppiä. Toivomme, että olet oma itsesi ja uskallat olla sitä heti alusta asti.

Lue Alisan tarina LevelUpin asiakaskontaktointin tiimissä [täältä](#).

Lisätiedot ja hakeminen

Hakuaika tehtävään päättyy viimeistään 18.10.2020, mutta täytämme paikan heti sopivan henkilön löydyttyä.

Lisätietoja antaa ja hakemukset vastaanottaa

Päivi Kipinoinen 040 770 4938 paivi.kipinoinen@keti.fi

Projektipäällikkö Koulutustehtaasta kasvua -hanke

Keski-Karjalan Kehitysyhtiö Oy

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020

