

Asiakasyrityksemme LevelUp Oy hakee ASIAKASKONTAKTOIJIA

Uskallatko tarttua ahkerasti luuriin? Pystytkö kuljettamaan keskustelua sujuvasti? Haluatko oppia ja kehittyä työssäsi? Haluatko tehdä tuloksellista soittotyötä varmalla, kiinteällä tuntipalkalla?

Saatat olla etsimämme henkilö!

Kasvun myötä LevelUp Oy on perustamassa uuden toimipisteen Kiteelle. Yritys hakee nyt sekä kokoaikaisia että osa-aikaisia (min. 20 h/vko) asiakaskontaktoijia aloittamaan sähkömyynnin tehtävissä. Työ alkaa sopimuksen mukaan loppuvuoden aikana. Työt ajoittuvat arkipäiville klo 9-20 välille. Halutessasi sinulla on mahdollisuus työskennellä lauantaisin klo 10-18.

Työtehtäväsi

Yrityksen tavoitteena on lisätä asiakkaiden myyntiä. Asiakaskontaktoijana tulet osallistumaan asiakasprojektissamme sähkömyyntiin soittotyönä. Pääasiallinen tehtäväsi on selvittää potenti-aalisten asiakkaiden tarpeita ja tehdä myyntityötä.

On mahdollista, että pääset osallistumaan myös muihin asiakasprojekteihimme ja pääset kerryttämään kokemusta erilaisten asiakastarpeiden parissa sekä B2C- että B2B-sektorilla.

Työsi edellyttää

Olet etsimämme henkilö, jos olet heittäytymiskykyinen, motivoitunut puhelimitse tapahtuvaan asiakastyöhön ja työskentelytavassasi näkyy halu auttaa asiakasta. On välttämätöntä, että sinulla on hyvät vuorovaikutustaidot, kyky kuunnella asiakkaita sekä haluat menestyä ja kehittyä myyjänä.

Sinulla voi olla kaupallinen koulutustausta ja kokemusta soittotyöstä, mutta näitäkin tärkeämpää on asenne, tavoitteellisuus ja aktiivisuus.

Odotamme sinulta

- aitoa innostusta soittotyötä kohtaan
- kykyä keskittyä itsenäiseen tekemiseen
- tiimityötaitoja, myös hajautetussa tiimissä
- hyvää it-osaamista (erityisesti etätyöskentelyyn)
- erinomaista suomen kielen taitoa
- pystyt työskentelemään min. 20 h/vko

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Eduksi katsomme

- työkokemuksen myynnin tai asiakaspalvelun tehtävistä
- koulutustaustan kaupallisten opintojen parissa
- englannin ja/tai ruotsin kielitaidon

LevelUp Oy työnantajana tarjoaa sinulle

- etätyömahdollisuuden
- joustavat työaikajärjestelyt (arkisin klo 9-20 + halutessasi mahdollisuus työskennellä lauantaisin 10-18)
- kiinteään, varman tuntipalkkauksen kokemuksesi mukaan min. 10 €/h + yrityksen vuosittaisen palkitsemisjärjestelmän
- vapaaehtoisen vapaa-ajan tapaturmavakuutuksen sekä sairaskuluvakuutuksen
- laajennetut työterveyshuollon palvelut
- liikunta- ja kulttuuriedun
- erilaiset työhyvinvointia tukevat mallit
- mahtavat työkaverit! (fiilismittauksen perusteella)
- monipuolisena, kasvavana myynti- ja markkinointitoimistona yrityksessä on loistavat kehitysmahdollisuudet

Työkavereina sinulla on työhönsä intohimoisesti suhtautuvia myynnin ja markkinoinnin osaajia! Pääset osaksi idearikasta ja jatkuvasti kehittyvää työyhteisöä. Yrityksessä ei tarvitse pelätä epäonnistumisia tai omia heikkouksia, vaan sinua autetaan kehittymään ja kehittämään itseäsi.

Yrityksen Fiilismittauksissa saadaan säännöllisesti hyvää palautetta työyhteisöstä ja työkaverista. Jokaisella työntekijällä on tässä työssä tärkeä panos! Siksi joukkoon haetaan osaamisen lisäksi hyvää tyyppiä. Toivomme, että olet oma itsesi ja uskallat olla sitä heti alusta asti.

Lue Alisan tarina LevelUpin asiakaskontaktointin tiimissä [täältä](#).

Lisätiedot ja hakeminen

Hakuaika tehtävään päättyy viimeistään 31.10.2020, mutta täytämme paikat heti sopivien henkilöiden löydyttyä.

Lisätietoja antaa ja hakemukset vastaanottaa

Päivi Kipinoinen 040 770 4938 paivi.kipinoinen@keti.fi

Projektipäällikkö Koulutustehtaasta kasvua -hanke

Keski-Karjalan Kehitysyhtiö Oy

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020

